

COMUNICATO STAMPA

**MARZOCCHI POMPE: APPROVATA
LA RELAZIONE SEMESTRALE AL 30 GIUGNO 2021****CONFERMATA LA RIPRESA:
VENDITE E REDDITIVITÀ RITORNANO A LIVELLI PRE-COVID****LANCIO DELLA NUOVA LINEA AD ALTE PRESTAZIONI “FTP” (FAMIGLIA ELIKA)**

- **RICAVI NETTI: €19,9 milioni, in crescita del 28% vs. €15,6 milioni al 30 giugno 2020**
- **VENDITE DEL CORE BUSINESS: +34,5% a €15,6 milioni (vs. €11,6 milioni in H1 2021)**
- **VENDITE AUTOMOTIVE: +8,4% a €4,3 milioni (vs. €4,1 milioni in H1 2021)**
- **EBITDA: €3,88 milioni, più che triplicato vs. €1,26 milioni al 30 giugno 2020**
- **EBITDA Margin¹: 17,6%, tornato sui massimi storici, vs. 7.9% in H1 2020**
- **UTILE NETTO: €1,0 milioni vs. perdita per €0,9 milioni al 30 giugno 2020**
- **INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO: €8,5 milioni, in calo da €9,3 milioni a fine 2020**
- **PATRIMONIO NETTO: €19,1 milioni (FY2020: €18,4 milioni)**

Bologna, 30 settembre 2021 - Il Consiglio di Amministrazione di Marzocchi Pompe S.p.A. (AIM:MARP), azienda leader nella progettazione, produzione e commercializzazione di pompe e motori ad ingranaggi ad elevate prestazioni, riunitosi in data odierna sotto la presidenza di Paolo Marzocchi, ha approvato la relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2021, sottoposta a revisione contabile limitata.

Gabriele Bonfiglioli, Amministratore Delegato di Marzocchi Pompe, ha commentato: *“Siamo indubbiamente soddisfatti dei risultati ottenuti in questo periodo, che consolidano il trend di crescita iniziato nel secondo semestre dell’anno scorso e riportano l’azienda a livelli pre-Covid, anticipando le attese. Ritengo che questi risultati siano il frutto della grande reattività che contraddistingue Marzocchi Pompe, e in particolare del nostro distintivo approccio make, che ci ha permesso di cogliere prontamente le tante opportunità che si sono manifestate. Al tempo stesso, i consolidati rapporti di partnership con i fornitori dei componenti critici hanno evitato la benché minima interruzione della nostra catena produttiva e hanno permesso di mantenere i tradizionali tempi di consegna; ciò è stato possibile anche grazie ad una mirata strategia di gestione delle scorte, temporaneamente incrementate come azione preventiva, alla luce delle note problematiche di approvvigionamento dei materiali a livello mondiale.*

¹ EBITDA Margin calcolato su Ricavi di Vendita + WIP

Da notare, inoltre, l'ulteriore rafforzamento della Posizione Finanziaria Netta, nonostante la crescita fisiologica del capitale circolante legata al forte sviluppo del business, che rappresenta un'ulteriore dimostrazione della comprovata solidità patrimoniale e finanziaria della Società, nonché della sua grande capacità di generare flussi di cassa.

Siamo particolarmente ottimisti sul nostro futuro, a maggior ragione alla luce del recente lancio della famiglia FTP e delle prospettive della pompa ELIKA nel campo dell'elettrificazione dei veicoli, che mostrano quanto stiamo perseguendo incessantemente e con grande determinazione le nostre attività di sviluppo. Vogliamo continuare a puntare su prodotti di eccellenza e su un distintivo approccio al cliente, convinti che saranno fattori sempre più importanti per proseguire nel nostro ambizioso percorso di crescita".

PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI AL 30 GIUGNO 2021

I dati al 30 giugno 2021 sono esposti con criteri omogenei rispetto a quanto indicato al capitolo 3 del Documento di Ammissione.

Si segnala come sia per il semestre 2021 che per il primo semestre 2020 (nonostante il *lockdown*) non si siano verificati eventi e situazioni tali da evidenziare la presenza di costi e ricavi non ricorrenti.

€ Milioni	30 giugno 2021	30 giugno 2020
Ricavi delle vendite	19,9	15,6
Valore della Produzione	22,8	16,5
EBITDA	3,9	1,3
EBIT	1,4	-1,0
EBIT Adjusted *	1,9	-0,3
Reddito ante imposte	1,2	-1,3
Utile Netto	1,0	-0,9
€ Milioni	30 giugno 2021	31 dicembre 2020
Capitale Investito Netto	27,6	27,7
Patrimonio Netto	19,1	18,4
Posizione Finanziaria Netta	(8,5)	(9,3)

(*) al netto degli ammortamenti da rivalutazione derivanti dall'operazione di fusione da LBO

Il primo semestre del 2021 ha visto una significativa accelerazione della ripresa economica mondiale, considerato che per buona parte del 2020 l'economia mondiale era stata fortemente penalizzata dalla pandemia Covid-19, auspicabilmente in fase di superamento anche grazie alla massiccia campagna vaccinale. I risultati del Gruppo nel primo semestre confermano **la forte ripresa**, già iniziata nella seconda parte del 2020, **che ha ormai portato l'Azienda a superare i livelli pre-Covid**.

I **Ricavi Netti** al 30 giugno 2021 ammontano a €19,9 milioni, tornando a livelli pre-Covid, in crescita del 27,9% rispetto a €15,6 milioni al 30 giugno 2020. Questo trend è stato più marcato per i ricavi del **Core Business (+34,5%)** rispetto a quelli dell'Automotive (+8,4%), che hanno risentito delle note problematiche a livello globale nelle forniture di chip.

Ripartizione dei Ricavi per Canali di vendita

<i>Eur 000</i>	30-giu-21		30-giu-20	
Sales Network	7.062	35,4%	5.622	36,1%
Automotive	4.321	21,7%	3.985	25,6%
Fisso	4.895	24,6%	3.839	24,6%
Mobile	3.649	18,3%	2.139	13,7%
Totale Ricavi delle Vendite	19.928	100,0%	15.584	100,0%
di cui				
Core business	15.607	78,3%	11.599	74,4%
Automotive	4.321	21,7%	3.985	25,6%

Variazioni % su 1° semestre 2020

Sales Network	25,6%
Automotive	8,4%
Fisso	27,5%
Mobile	70,6%
Totale Ricavi delle Vendite	27,9%
di cui	
Core business	34,5%
Automotive	8,4%

L'**EBITDA** è balzato a €3,88 milioni, più che triplicato vs. €1,26 milioni al 30 giugno 2020, portando l'**EBITDA Margin** sui livelli massimi raggiunti da Marzocchi Pompe nell'epoca pre-Covid: 17,6% vs. 7,9% al 30 giugno 2020 (EBITDA Margin calcolato su Ricavi di Vendita + WIP). L'importante crescita della redditività beneficia da un lato dell'incessante lavoro di ricerca dell'**efficienza operativa**, che ha avuto ancora più impulso durante la pandemia, dall'altro del **peso crescente della famiglia Elika**, che rappresenta un grande motore per l'accelerazione delle vendite.

L'**EBIT** è ritornato positivo per €1,4 milioni rispetto ad una perdita di €1,0 milioni al 30 giugno 2020, risentendo tuttavia dell'incidenza degli ammortamenti e delle svalutazioni. L'**EBIT Adjusted**, calcolato al netto degli ammortamenti da rivalutazione derivanti dall'operazione di fusione da LBO, pari a € 0,5 milioni nel semestre, si attesta a €1,9 milioni vs. €-0,3 milioni al semestre 2020.

Il primo semestre 2021 chiude con un **Risultato Netto** positivo per €1,0 milioni, rispetto ad una perdita di €0,9 milioni al 30 giugno 2020.

Gli **Investimenti** sono stati pari a €0,6 milioni, pari al 3% del fatturato, come da Piano Industriale, sostanzialmente in linea vs. €0,7 milioni di euro nel primo semestre 2020.

Il **Patrimonio Netto** si attesta a €19,1 milioni nel primo semestre 2021, in aumento rispetto a €18,4 milioni a fine 2020, beneficiando del ritorno alla redditività e al netto del pagamento del dividendo 2020 (€0,4 milioni).

Evoluzione del Patrimonio Netto

<i>Eur 000</i>	30-giu-21	31-dic-20
Capitale sociale	6.539	6.539
Riserva da sovrapprezzo azioni	6.463	6.463
Riserva di rivalutazione	1.867	1.867
Riserva legale	1.000	1.000
Altre riserve	2.349	2.467
Riserva per operazioni di copertura flussi	(116)	(121)
Risultato di periodo	1.034	229
Totale Patrimonio Netto	19.136	18.444

La **Posizione Finanziaria Netta** al 30 giugno 2021 è pari a €8,5 milioni di indebitamento, in calo da €9,3 milioni al 31 dicembre 2020, nonostante la crescita fisiologica del capitale circolante legata al forte sviluppo del business, a ulteriore dimostrazione della comprovata solidità patrimoniale e finanziaria del Gruppo, nonché della sua grande capacità di generare flussi di cassa.

In particolare, la gestione del circolante in maniera ottimale e la riscontrata gestione regolare degli ordini e dei pagamenti, ha consentito una considerevole generazione di cassa per €0,8 milioni, riflessa nel miglioramento della Posizione Finanziaria Netta.

ANDAMENTO DELLA GESTIONE NEL PRIMO SEMESTRE 2021

Il primo semestre 2021 ha evidenziato una forte crescita delle vendite, particolarmente nel settore *Core Business*, che grazie al solido posizionamento dell'Azienda sul mercato ed alla grande capacità della struttura di reagire prontamente e con efficacia alle richieste dei Clienti, hanno consentito al Gruppo di riposizionarsi rapidamente ai livelli pre-Covid.

Nello scenario generale di forte ripresa dell'economia, il Gruppo ha guadagnato ulteriori quote di mercato grazie all'**approccio "make"** che lo ha sempre contraddistinto. **La gestione "in house" dei componenti critici, ed i rapporti consolidati di partnership con i fornitori di parti strategiche, hanno infatti consentito di evitare qualsiasi interruzione della catena produttiva**, mantenendo invariati i tempi di consegna e superando le problematiche logistiche che stanno generando notevoli rallentamenti dei processi produttivi di alcuni dei principali players del settore.

FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL PRIMO SEMESTRE 2021

Il 1° settembre 2021 i **Manager-Azionisti della Società hanno rinnovato il patto di stabilità, firmato in data 01 settembre 2018** (quando entrarono a far parte della compagine azionaria mediante un'operazione di LBO), **fino al 30 giugno 2023**, uniformando la scadenza a quella dei

patti parasociali in essere. Si tratta di un passo formale che però testimonia la stabilità, solidità e continuità della gestione aziendale.

Il 13 settembre 2021 Marzocchi Pompe ha annunciato il **lancio della nuova linea “FTP - Fluid Transmission Pump” di pompe a rotori elicoidali ad alte prestazioni della famiglia Elika**. La nuova linea FTP è dedicata principalmente ad applicazioni per bassa pressione, nelle quali vengono anche utilizzati fluidi a bassa viscosità. Alcuni esempi sono: circuiti di lubrificazione di macchine utensili, impianti di raffreddamento, impianti per ascensori, sistemi di controllo della velocità delle pale di un impianto eolico. Rispetto all'attuale quadro di riferimento, **si tratta di mercati di sbocco aggiuntivi per l'Azienda**.

Il 21-22 settembre **Marzocchi Pompe ha partecipato all' “iVT Expo”, uno dei più importanti eventi internazionali nel campo della componentistica e delle tecnologie più recenti e di prossima generazione per i veicoli industriali, off-highway, macchine da costruzioni e ibridizzazione di veicoli**, che si è svolto in modalità virtuale.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Alla luce della copertura del portafoglio ordini alla data di redazione della presente relazione, si ritiene che **Marzocchi Pompe possa superare le attese sul 2021**, nonostante il perdurare della carenza di *chip* che continua a rallentare a livello globale la produzione del settore *automotive*.

La **comprovata solidità patrimoniale e finanziaria** del Gruppo garantisce una larga autonomia finanziaria, che consente di proseguire con determinazione nelle scelte operative e nell'implementazione delle strategie di sviluppo del business; infatti la **larga diversificazione dei segmenti di mercato** in cui opera il Gruppo, alcuni dei quali hanno in corso una crescita significativa, pone l'Azienda nelle condizioni di proseguire nel programma di penetrazione commerciale mirato ad un **rafforzamento della posizione di leadership** del mercato, come dimostrano i risultati ottenuti anche nel primo semestre 2021.

Rimangono confermate le previsioni per il triennio 2021 – 2023:

- **Significativo sviluppo del Fatturato con un CAGR del 6-8% al 2023, derivante da crescita organica, coerentemente con le linee guida strategiche indicate in IPO**
- **Livelli di eccellenza di redditività, con un EBITDA margin intorno al 17-18%**
- **Raggiungimento di un livello ottimale di leva finanziaria (Debito Totale/EBITDA 1-1,5x) e mantenimento di un indice di Indebitamento inferiore al 50% del Patrimonio Netto**
- **Conferma della politica di dividendo già adottata nel 2019 e nel 2020.**

DEPOSITO DELLA DOCUMENTAZIONE

Copia della relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2021, comprensiva della relazione della società di revisione, sarà messa a disposizione del pubblico nei termini di legge presso la sede sociale in Bologna, oltre che mediante pubblicazione sul sito istituzionale <https://www.marzocchipompe.com/it/bilanci-e-relazioni-periodiche-marzocchi-pompe> e sul meccanismo di stoccaggio autorizzato www.1info.it gestito da Computershare S.p.A.

Marzocchi Pompe S.p.A.

Marzocchi Pompe è un'azienda leader nella progettazione, produzione e commercializzazione di pompe e motori ad ingranaggi ad elevate prestazioni, che trovano applicazione in vari campi: industriale, mobile ed automotive. Ha chiuso il 2020 con circa 34 milioni di euro di ricavi delle vendite. Fondata nel 1949, è controllata dalla famiglia Marzocchi, che ne detiene la maggioranza delle azioni ed è presente in azienda con Paolo Marzocchi, Presidente, ed il figlio Carlo, in Area Tecnica. Della compagine azionaria fanno parte anche il CEO Gabriele Bonfiglioli ed altri quattro manager. La produzione è realizzata interamente in Italia nelle due sedi di Casalecchio di Reno (BO) e Zola Predosa (BO). Marzocchi Pompe è presente in oltre 50 Paesi attraverso un network distributivo internazionale.

Marzocchi Pompe S.p.A.

Gabriele Bonfiglioli, CEO & IR

ir@marzocchipompe.com

Integrae SIM S.p.A. – Nominated Adviser

Francesco D'Antonio francesco.dantonio@integraesim.it

Luca Comi luca.comi@integraesim.it

CDR Communication - Investor Relations

Paola Buratti (IR) paola.buratti@cdr-communication.it

CDR Communication - Media Relations

Martina Zuccherini (Media) martina.zuccherini@cdr-communication.it

Si riportano di seguito i principali prospetti contabili consolidati di Marzocchi Pompe S.p.A. relativi al periodo semestrale chiuso al 30 giugno 2021 confrontati con i corrispondenti valori comparativi (valori in Euro/000), e nello specifico:

- conto economico;
- stato patrimoniale;
- rendiconto finanziario
- posizione finanziaria netta.

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali + IAS 17)

<i>Eur 000</i>	30-giu-21		30-giu-20	
Ricavi delle vendite	19.928	100%	15.584	100%
Variazioni WIP	2.053		397	
Altri ricavi	829		528	
VALORE DELLA PRODUZIONE	22.810		16.509	
Consumi di materia prima	(5.329)	(24,2%)	(3.845)	(24,1%)
Costi per servizi	(6.094)	(27,7%)	(4.756)	(29,8%)
Costi per godimento beni di terzi	(151)	(0,7%)	(153)	(1,0%)
Oneri diversi di gestione	(235)	(1,1%)	(131)	(0,8%)
VALORE AGGIUNTO	11.001	50,05%	7.624	47,71%
Costo del personale	(7.125)	(32,4%)	(6.363)	(39,8%)
EBITDA	3.877	17,64%	1.261	7,89%
Ammortamenti e svalutazioni	(2.464)	(11,2%)	(2.224)	(13,9%)
RISULTATO OPERATIVO (EBIT)	1.413	6,43%	(963)	(6,0%)
proventi e oneri finanziari	(68)	(0,3%)	(175)	(1,1%)
rettifiche di valore finanziarie	(106)	(0,5%)	(120)	(0,8%)
REDDITO ANTE IMPOSTE	1.238	5,63%	(1.258)	(7,9%)
Imposte sul reddito d'esercizio	(204)	(0,9%)	335	2,09%
REDDITO NETTO	1.034	4,71%	(923)	(5,8%)

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali + IAS 17)

<i>Eur 000</i>	30-giu-21	31-dic-20
A) IMMOBILIZZAZIONI NETTE	20.695	22.426
Immobilizzazioni immateriali	1.403	1.502
Immobilizzazioni materiali	17.906	19.712
Immobilizzazioni finanziarie	1.386	1.212
B) CAPITALE CIRCOLANTE NETTO	8.474	6.901
Rimanenze	10.308	7.673
Acconti da clienti	(63)	(17)
Crediti commerciali	7.608	6.365
Altri Crediti	1.611	2.299
Debiti commerciali	(6.055)	(4.858)
Altri debiti	(3.304)	(2.494)
Fondi per rischi e oneri	(1.491)	(1.526)
Altre attività/passività	(141)	(542)
C) CAPITALE INVESTITO LORDO	29.169	29.327
D) TFR	(1.581)	(1.631)
E) CAPITALE INVESTITO NETTO	27.588	27.696
coperto da		
F) CAPITALE PROPRIO	(19.136)	(18.444)
G) POSIZIONE FINANZIARIA NETTA	(8.452)	(9.252)
Debiti finanziari a medio lungo	(9.852)	(11.705)
Debiti finanziari a breve	(5.189)	(5.191)
Disponibilità liquide	6.589	7.644
H) TOTALE COPERTURE	(27.588)	(27.696)

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(Principi contabili nazionali + IAS 17)

	30-giu-21	30-giu-20
	€/000	€/000
Risultato operativo [EBIT]	1.413	(963)
Effetto fiscale	(204)	335
Variazione fondi	(85)	220
Accantonamenti e svalutazioni	2.464	2.224
Flusso di cassa reddituale	3.588	1.816
Variazioni capitale circolante		
Rimanenze	(2.635)	(813)
Crediti commerciali	(1.197)	2.402
Altri crediti	687	(460)
Debiti verso Fornitori	1.197	(185)
Altri debiti	409	(174)
Variazioni capitale circolante	(1.538)	769
Flusso di cassa operativo (Free cash flow)	2.050	2.585
Investimenti materiali & immateriali netti	(559)	(726)
Variazione altre attività fisse	(174)	120
Rettifiche di valore finanziarie	(106)	(120)
Flusso di cassa da attività di investimento	(839)	(725)
Oneri/proventi finanziari	(68)	(175)
Aumenti/(diminuzioni) capitale sociale	0	0
Altre variazioni di PN	(343)	(352)
Flusso di cassa da attività finanziarie	(411)	(527)
Cash flow netto	800	1.333
Posizione Finanziaria Netta di inizio periodo	(9.252)	(12.535)
Posizione Finanziaria Netta di fine periodo	(8.452)	(11.202)
Incremento (decremento) netto di cassa	801	1.333